

Statron ist ein international tätiger Hersteller von unterbrechungsfreien Stromversorgungsanlagen. Tausende von Statron-Anlagen sind in zahlreichen Ländern unter teilweise schwersten Umgebungsbedingungen im Einsatz. Zuverlässig speisen sie lebenswichtige Verbraucher in Kraftwerken, in Umspannstationen, auf Bohrinseln, in Raffinerien, in der Industrie oder in Infrastrukturanlagen. Unsere Produkte sind das Ergebnis kontinuierlicher Entwicklungsarbeit und fortwährender Anwendung neuester Technologien. Seien auch Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte.

Zur Verstärkung des Verkaufs- und Serviceteams Schweiz suchen wir einen

Technischer Sachbearbeiter im Verkaufsinendienst (m/w)

Sie arbeiten in einem kleinen Team und stehen täglich mit unseren Kunden in Kontakt.

Als Spezialist mit technischer und kaufmännischer Berufserfahrung betreuen Sie bestehende und potentielle Schweizer Kunden. Sie beraten diese telefonisch und teilweise persönlich und implementieren spezifische Wünsche und Anforderungen in eine massgeschneiderte Statron-Lösung. Ein wichtiger Teil Ihres Aufgabengebiets ist die Erarbeitung von Angeboten mit entsprechenden Kalkulationen für USV-, Gleich- und Wechselrichteranlagen sowie Batterieladesystemen. Zudem leiten Sie teilweise komplexe Projekte in kommerziellen, zeitlichen und technischen Belangen und leisten einen professionellen Support für den zugewiesenen Verkaufs-Aussendienst. Parallel dazu unterstützen Sie in ausgewählten und definierten Bereichen unseren Serviceleiter in der Ausarbeitung von Angeboten zu Serviceverträgen oder Ersatzteilen.

Sie stehen laufend in Kontakt mit Kunden aus unterschiedlichsten Branchen sowie Generalunternehmen und koordinieren Projekte mit internen Ansprechpartnern der Bereiche Produktion, Engineering und Customer Service. Sie sind am Puls des Geschäfts und entwickeln rasch anwendungsspezifisches Knowhow und Gespür für unsere verschiedenen Produkte. Sie sind die Drehscheibe und die Triebfeder im Verkaufs-Innendienst.

Wir suchen eine Persönlichkeit mit technischer Grundausbildung und Verständnis für Produkte und Anwendungen in der Elektrotechnik. Sie verfügen zudem über eine Weiterbildung im kaufmännischen Bereich (Handelsschule, Technischer Kaufmann, etc.) oder entsprechende Berufserfahrung. Sie haben gute analytische Fähigkeiten und ein Flair für Kommunikation und arbeiten gerne in einem kunden- und dienstleistungsorientierten Umfeld. Ihre Muttersprache ist Deutsch (Kenntnisse in Englisch, Französisch und Italienisch sind von Vorteil) und Sie verfügen über sehr gute MS-Office Kenntnisse und haben vorzugsweise bereits mit NAV Dynamics ERP gearbeitet.

Wir bieten Ihnen eine interessante Herausforderung mit Entwicklungspotenzial in einem dynamischen Team im Wachstumsfeld Energie. Auf Sie wartet ein attraktiver Arbeitsplatz in naturnaher und verkehrsgünstiger Lage. Weitere Fakten finden Sie unter www.statron.com.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für Fragen steht Ihnen unser Marketing- und Sales Direktor, Herr Ruben Vogelsang (062 887 4 887 / ruben.vogelsang@statron.ch) gerne zur Verfügung. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungunterlagen an Marcel Rietmann, marcel.rietmann@statron.ch.