

Mit einer Gesamthistorie von beinahe 100 Jahren ist die STATRON GmbH seit 20 Jahren auf dem österreichischen Markt tätig. Wir haben uns zu einem Unternehmen entwickelt, welches sich auf den Verkauf, die Montage und Inbetriebsetzung von Systemen zur Unterbrechungsfreien Stromversorgung (USV Systemen) und Batterien sowie deren Wartung spezialisiert hat. Die STATRON GmbH beschäftigt derzeit 16 Mitarbeiter. Mit 9 Tochtergesellschaften und ca. 250 Mitarbeitern hat die STATRON AG in vielen Ländern der Welt lokale Vertriebs-, Produktions- oder Serviceorganisationen. Statron wächst weiter, wir verstärken unser Team und suchen daher für unseren Standort Grafenschachen einen

Key Account Manager / Technischen Verkäufer (m/w)

(Innen- und Außendienst), Arbeitszeit: 38,5 Stunden/Woche, Montag bis Freitag

In dieser herausfordernden und entwicklungsfähigen Position sind Sie täglich mit unseren Kunden und Partnern in unterschiedlichsten Branchen verbunden.

Sie betreuen unsere Kunden in Österreich und stehen regelmäßig in Kontakt mit unseren Partnern, Lieferanten und anderen Gruppengesellschaften. Sie sind am Puls des Geschäfts und entwickeln sich in unserem Team in kurzer Zeit zum kompetenten Ansprechpartner. Ihr Vertriebschwerpunkt sind unterbrechungsfreie Stromversorgungen (USV, ZSV, Notlichtanlagen u. Industriebatterien)

Zu Ihren Aufgaben gehören insbesondere:

- Eigenständiges Akquirieren von Neukunden sowie Betreuung bestehender Kunden im Bereich Industrie und EVU
- Aktive Kundenbesuche
- Kalkulation und Bearbeitung von Angeboten sowie Ausschreibungen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Fachmännische Beratung von Kunden und Elektroplanern
- Unterstützung unserer Technikabteilung bei der Realisierung von Speziallösungen

Sie verfügen über einen HTL- oder Fachschulabschluss (Elektrotechnik/Mechatronik) sowie mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von industriellen Stromversorgungen/Industriebatterien. Sie sind Verkäufer aus Leidenschaft und haben ein ausgeprägtes technisches Verständnis und ein kaufmännisches Talent. Fließendes Deutsch und gute Englischkenntnisse werden vorausgesetzt.

Komplexe Sachverhalte schnell und gesamthaft zu erfassen gehört genauso zu Ihren Stärken wie selbständiges und kundenorientiertes Denken und Handeln. Sie sind eine kommunikative, freundliche und umsetzungsstarke Persönlichkeit und verfügen über ein sicheres und selbstbewusstes Auftreten. Eine Reisebereitschaft von ca. 70% wird vorausgesetzt (davon ca. 80% im Inland).

Unser Unternehmen bietet Ihnen:

- Eigenständiges, abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Langfristig orientiertes Beschäftigungsverhältnis
- Tätigkeit in einer international wachsenden Unternehmung
- Ausgezeichnete Einschulung und laufende Weiterbildung
- Offenes und freundliches Betriebsklima
- Attraktives Gesamtpaket inkl. Dienstwagen mit Privatnutzung

Entgeltangaben des Unternehmens:

Für diese Position liegt der Gehaltsrahmen über dem Kollektivvertrag und beträgt in Abhängigkeit von Qualifikation und Erfahrung mind. 3.000,00 EUR brutto pro Monat auf Basis Vollzeitbeschäftigung.

Weitere Fakten finden Sie unter www.statron.at

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an: Michael Wappel, Statron GmbH, Gewerbepark 11, 7423 Grafenschachen, michael.wappel.at@statron.com